

Úspěšný obchodník se zdravotními pomůckami

Tvoje náplň práce?

- **Spolupráce** s lékaři, sestrami a odborníky z lékáren a prodejen zdravotních potřeb
- **Nabídka a prodej** zdravotnických pomůcek
- **Péče** o stávající klienty, **vyhledávání a získávání** nových klientů
- **Zodpovědnost** za plnění prodejních cílů a **prosazování** marketingových aktivit
- Snaha **uspět** a **být nejlepší**

Co Tě čeká?

- **Každodenní výzvy**, kde uplatníš své komunikační schopnosti a obchodní dovednosti
- **Nic není stejné**, každý den je jiný
- Dobrá parta lidí, kteří **chtějí něco dokázat**

Co můžeš získat?

- **Motivační odměnu** za dosažené výsledky k základnímu platu
- Služební **automobil** a mobilní **telefon**
- **Pružnou pracovní dobu**, kterou si budeš většinou sám/sama řídit
- **Neotřelé** obchodní prostředí

Co budeš potřebovat?

- **Skvělé komunikační schopnosti a dovednosti** – komunikace bude **motor** Tvé práce
- **Řidičský průkaz sk. B** – auto bude **prostředník** Tvé činnosti

Kdy můžete nastoupit?

- **Ihned** - dle dohody

Zaujala Tě naše poptávka?

Chceš působit v **Západních Čechách**:

okresech: Cheb, Sokolov, Karlovy Vary, Chomutov, Louny, Rakovník, Beroun, Rokycany, Domažlice, Tachov, Plzeň-sever, Plzeň, Plzeň-jih

Máš-li zájemposlívuj životopis!

Všem, kdo nám napíše, děkujeme za odvalu; všechny uchazeče budeme kontaktovat.

MePro tým

Informace o pozici

MePro Trading, s.r.o.

[Karlovarský kraj](#)